



INFORME FINAL CONTRATO DE PRESTACION DE SERVICIOS 186 - 2017
Diana Paola López Duarte
C.C 1.014.260.138 de Bogotá.

En el marco del contrato de prestación de servicios 107 - 2017 cuyo objeto era: **PRESTACION DE SERVICIOS PROFESIONALES AL INSTITUTO PARA LA ECONOMIA SOCIAL - IPES, EN EL DISEÑO, SEGUIMIENTO Y APOYO A LA IMPLEMENTACION DE LAS DIVERSAS ESTRATEGIAS DE FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS A CARGO DE LA SUBDIRECCION DE EMPRENDIMIENTO, SERICIOS EMPREARIALES Y COMERCIALIZACION** Y en cumplimiento de la misionalidad del IPES la cual es: *"Aportar al desarrollo económico de la ciudad, mediante la oferta de alternativas de generación de ingresos, a la población de la economía informal, que ejerce sus actividades en el espacio público, enfocadas a la formación, el emprendimiento, el fortalecimiento empresarial y la gestión de plataformas comerciales competitivas; así como administrar y desarrollar acciones de fortalecimiento del Sistema Distrital de Plazas de Mercado"* se ejecutaron las siguientes actividades frente a cada una de las obligaciones contractuales específicas:

OBLIGACIONES CONTRACTUALES	ACTIVIDADES REALIZADAS
<p>1. Diseñar e implementar estrategias de fortalecimiento comercial para las unidades productivas apoyadas por el IPES.</p>	<ul style="list-style-type: none"> ✚ Reunión Plan de acción Vitrina de Oportunidades Comerciales ✚ Reunión para la elaboración de la cotización Vitrina de Oportunidades Comerciales, ✚ Reunión para elaboración del documento técnico de vitrina de oportunidades comerciales. ✚ Identificar análisis de a la herramienta misional HEMI, identificar los productores que han tenido uno a cero servicios para el estudio de vitrina de oportunidades comerciales ✚ Análisis de potenciales por participar en virina de oportunidades comerciales ✚ Reuniones Equipo SESEC ✚ Reunión propuesta del documento técnico borrador ✚ Recolectar la información de los posibles Productores para incursionar en la Rueda de Negocio (vitrina de oportunidades comerciales) ✚ Verifique datos en la Herramienta Misional (HEMI) teniendo en cuenta que cumplan con los criterios establecidos por la Entidad. ✚ Gestionar con el ingeniero Fabio Pérez llamadas para los productores verificando si eran Productores o comercializadores. ✚ Gestionar con el call center la citaciones de los productores interesados, ya que en la primera convocatoria para evaluación de producto no fue la



	<p>esperada</p> <ul style="list-style-type: none">✦ Identificar análisis de a la herramienta misional HEMI, identificar los productores que han tenido uno a cero servicios para el estudio de vitrina de oportunidades comerciales✦ Análisis de potenciales por participar en virina de oportunidades comerciales✦ Recolectar la información de los posibles Productores para incursionar en la Rueda de Negocio (vitrina de oportunidades comerciales)✦ Verifique datos en la Herramienta Misional (HEMI) teniendo en cuenta que cumplan con los criterios establecidos por la Entidad.✦ Gestionar con el ingeniero Fabio perez llamadas para los productores verificando si eran Productores o comercializadores.✦ Gestionar con el call center las citaciones de los productores interesados.✦ 08/03/2018 Reunión con el asesor de dirección Cristian Solís para la revisión del documento técnico vitrina de oportunidades comerciales✦ 09/03/2018 Reunión Correcciones del documento técnico con la líder de emprendimiento sobre observaciones del documento técnico.✦ Reunión con Cristian solis sobre las correcciones del documento técnico✦ 13/03/2018 Reunión con el asesor de dirección Cristian Solís, Gina Quevedo, Luz Amparo, jurídica Andrés Julián Castro para la aprobación del documento técnico para salir a cotizar✦ Reunión con Cristian solis sobre las correcciones del documento técnico✦ Identificar análisis de a la herramienta misional HEMI, identificar los productores que han tenido uno a cero servicios para el estudio de vitrina de oportunidades comerciales✦ Análisis de potenciales por participar en virina de oportunidades comerciales✦ Recolectar la información de los posibles Productores para incursionar en la Rueda de Negocio (vitrina de oportunidades comerciales)✦ Verifique datos en la Herramienta Misional (HEMI) teniendo en cuenta que cumplan con los criterios establecidos por la Entidad de acuerdo a todas las jornadas de identificación VIP✦ Gestionar con el ingeniero fabio Perez llamadas para los productores verificando si eran Productores o comercializadores.✦ Gestionar con el call center las citaciones de los
--	--



	<p>productores interesados.</p> <ul style="list-style-type: none"> ✚ Elaborar Presentación para el SENA ✚ Elaborar presentación para ministerio del interior para ferias empresariales ✚ Diseñar y elaborar formato de Visitas de Evaluación unidad productiva ✚ Diseñar presentación de VOC Y FERIAS EMPRESARIALES ✚ Recolectar la información de los posibles Productores para incursionar en FESTIVAL DE VERANO ✚ Verifique datos en la Herramienta Misional (HEMI) teniendo en cuenta que cumplan con los criterios establecidos por la Entidad de acuerdo para festival de verano ✚ Propuesta Feria empresarial ✚ Elaborar presentación de VOC - Dirección ✚ Verifique datos en la Herramienta Misional (HEMI) con todas las ofertas subidas a HEMI ✚ Gestionar con el call center la citaciones de los productores interesados ✚ Elaborar presentación para ETB de ferias empresariales ✚ Recolectar la información de los posibles Productores para incursionar en FESTIVAL DE VERANO ✚ 1.5 Consolidación de datos de la feria del día de la madre ✚ Presentación para dirección ✚ Presentación con la nueva propuesta para dirección ✚ Tabulación de encuestas evaluación de unidad productiva para informe ✚ Apoyo a la elaboración de informe de diagnostico ✚ Diseñar y elaborar formato de evaluación de producto para festival de verano ✚ Elaboración de formato de ventas Festival de Verano ✚ Elaboración de formato de seguimiento Festival de Verano ✚ Elaboración de formato de análisis de comprador Festival de verano ✚ Apoyo para corrección de estudios previos del proceso alianzas comerciales ✚ Elaboración de ficha social de los participantes del proceso de alianzas comerciales ✚ Solicitud de la unidad administrativa especial de catastro distrital para los participantes de alianzas comerciales ✚ Elaboración de la presentación para festival de
--	--



	<p>verano</p> <ul style="list-style-type: none">✚ Elaboración de listado de participantes de emprendimiento para festival de verano✚ Acompañamiento con el área de comunicaciones para la creación de Volantes para Festival de verano✚ Formato de presupuesto para festival de verano por participante✚ Elaboración de cronograma de SESEC - Emprendimiento para festival de verano✚ Elaboración del cronograma de REDES, PLAZAS Y EMPRENDIMIENTO para festival de verano✚ Elaboración con el equipo coordinador de RUTAS TRANSPORTE, MDNTAJE Y DESMDNTAJE FESTIVAL DE VERANO✚ Elaboración de funciones para festival de verano✚ Elaborar con el área de comunicaciones volantes informativos de emprendimiento y plazas para muestras empresariales✚ Elaboración formato de cata de compromiso
<p>2. Identificar oportunidades de mercado y nuevos proyectos comerciales y empresariales que puedan ser aplicados a las unidades productivas apoyadas por el IPES..</p>	<ul style="list-style-type: none">✚ Llamadas a Bases de datos posibles compradores invitados de la anterior Rueda de Negocios para realizar seguimiento de las compras realizadas.✚ Llamadas a 50 productores de las ruedas de negocios para realizar una encuesta de satisfacción del evento, para el estudio documento de vitrina de oportunidades comerciales✚ Cree formato de seguimiento de ruedas anteriores✚ Seguimiento productores 5 de anteriores Rueda de Negocios✚ Convocatoria a productores para curso de fortalecimiento empresarial✚ Invitación productores que seleccionados para curso de fortalecimiento empresarial✚ Seguimiento productores con el curso con el SENA de fortalecimiento empresarial✚ Llamadas a productores para que continúen con el proceso del curso (SENA)✚ Reunión con Fabio para relacionar la lista de negocios inclusivos y la lista de rueda de negocios verificar quien ha venido evaluación de producto



	<ul style="list-style-type: none">✚ Convocatoria a productores para curso de fortalecimiento empresarial✚ llamadas a productores para que continúen con el proceso del curso (SENA)✚ Día 05 - 04 -2018 Seguimiento curso de fortalecimiento unidades productivas curso SENA.✚ Día 12- 04- 2018 Seguimiento curso de fortalecimiento unidades productivas curso SENA✚ Enviar al Sena base consolidada de 63 VIP✚ Seguimiento al último curso de fortalecimiento unidades productivas curso SENA presentación método CANVAS✚ Organización de fichas de visitas unidad productiva validadas por HEMI✚ Convocatorias de VIP para la evaluación de productos del SENA✚ Convocatoria de VIP para la feria del día de la madre✚ Acompañamiento a las jornadas de evaluación de producto aprobadas por el Sena, dirigidas por los técnicos e instructores del SENA para la respectiva evaluación de producto de los vendedores informales productores seleccionados por el IPES✚ Repartición de llamadas al grupo de profesionales de emprendimiento para que hagan las visitas✚ Llamar 353 personas para la visitas unidades productivas✚ Convocatoria para la participación de muestras empresariales para cámara de comercio✚ Convocatoria para la participación de muestras empresariales para SUPER CADE mes de agosto✚ Asistencia técnica para la participación de la muestra empresarial✚ Convocatoria para la participación de feria REDES -
<p>3. Identificar MIPYMES como potenciales compradores de los productos ofertados por las unidades productivas apoyadas por el IPES, teniendo como</p>	<ul style="list-style-type: none">✚ Gestionar encuesta en calle para identificar demanda de mercado para oportunidades de negocios para productores en la localidad de Kennedy✚ Acompañamiento a las jornadas de evaluación de producto aprobadas por el SENA, dirigida por los técnicos e instructores del SENA, para la respectiva evaluación de productos a los



<p>referente los productos, precios y capacidad de producción de dichas unidades productivas.</p>	<p>vendedores informales productores seleccionados del IPES</p> <ul style="list-style-type: none">✚ Organización de mercadeo para la muestra empresarial de plazas de mercado el día 06-07-2018✚ Acompañamiento curso de fortalecimiento empresarial -PRIMERA JORNADA✚ Acompañamiento curso de fortalecimiento empresarial - SEGUNDA JORNADA✚ Acompañamiento curso de fortalecimiento empresarial - CUARTA JORNADA✚ Acompañamiento curso técnicas de calidad - SENA - PRIMERA JORNADA✚ Acompañamiento curso técnicas de calidad SENA - SEGUNDA JORNADA✚ Acompañamiento curso técnicas de calidad SENA - TERCERA JORNADA
<p>4. Gestionar la participación de MIPYMES en eventos comerciales organizados por el IPES, tales como Rueda de Negocios, ruedas comerciales, entre otros, como potenciales compradores de las unidades productivas apoyadas.</p>	<ul style="list-style-type: none">✚ Reunión de planeación rueda de negocios 2018✚ Identificar empresas para enviar solicitud de cotización vitrina de oportunidades comerciales✚ Gestionar la participación de las empresas para la cotización de vitrina de oportunidades comerciales✚ Gestionar participación de 10 VIP para la feria día de las madres - san adresito 38✚ Reunión con la Dra. Azuca perez del ETB para gestionar una feria✚ Reunión con la Dr. Adriana Angel para gestionar la logística de la feria de la ETB✚ Gestionar la participación de las empresas para la cotización de vitrina de oportunidades comerciales✚ Gestionar la participación para realizar una muestra empresarial CAMARA DE COMERCIO✚ Solicitud apoyo montaje y traslado para la muestra de cámara de comercio✚ Gestionar la participación para realizar una muestra empresarial SUPER - CADE para el 02 agosto 20
<p>5. Organizar eventos comerciales que contribuyan al fortalecimiento comercial de las unidades productivas apoyadas por el IPES.</p>	<ul style="list-style-type: none">✚ Gestionar con SDMIJER la organización de feria de servicios con SDMUJER.✚ 4/5/2018 Apoyo para la feria del día de la madre con los 10 VIP✚ 4/5/2018 Asistencia técnica insitu para los 58 VIP de la feria día de la madre✚ 5/5/2018 Apoyo en la feria del día de la madre✚ 5/5/2018 Asistencia técnica insitu para los 58



	<ul style="list-style-type: none"> ↓ VIP de la feria día de la madre ↓ Organización, Desarrollo y Ejecución feria ministerio del interior ↓ Organización, Desarrollo y ejecución de feria ETB ↓ Organización, Desarrollo y ejecución de feria del 27 julio - CAMARA DE COMERCIO DE CHAPINERO ↓ Montaje y desmontaje feria del 27 julio - CAMARA DE COMERCIO DE CHAPINERO
<p>6. Realizar actividades tendientes a la gestión de aliados comerciales para el fortalecimiento comercial de las unidades productivas apoyadas por el IPES.</p>	<ul style="list-style-type: none"> ↓ Se inició la presentación y evaluación de los productos en el IPES, se les explico la ruta de emprendimiento de vitrina de oportunidades comerciales para los seleccionados. ↓ Reunión SFE Sandra Aguilar transversalidad temas Cursos de formación y Vitrina de oportunidades comerciales ↓ Visita cámara de comercio para identificaciones desarrollo ruedas de negocios ↓ Se inició la presentación y evaluación de los productos en el IPES, se les explico la ruta de emprendimiento de vitrina de oportunidades comerciales para los seleccionados. ↓ Reunión SFE Sandra Aguilar transversalidad temas Cursos de formación y Vitrina de oportunidades comerciales para completar los 30 productores ↓ Realizar acompañamiento en las clases del Sena ↓ Reunión con redes para temas y eventos del transmicable ↓ Jornada de identificación en el paraíso mirador con redes y formación para temas de jornadas de territorio y transmicable ↓ Día 03- 04-2018 Reunión equipo de territorio para la intervención de espacio publico los días miércoles a madrugón con formatos de evaluación de producto ↓ Día 04 - 04- 2018 Evaluación de productos y caracterización en madrugón – san Victorino ↓ Jornada Evaluación de productos y caracterización con el equipo de territorio ↓ Jornada con vendedores informales Productores para vitrina de oportunidades comerciales ↓ Jornada con redes diario patarroyo sobre temas de transmicable ↓ Jornada oferta Vitrina de oportunidades comerciales y crédito minuto de dios ↓ Jornada de visitas in situ a unidad productiva



	<ul style="list-style-type: none">✚ Reunión con coordinador de territorio y maría del pilar carbonell Tema festival de verano.✚ Reunión con luz mery pinilla de la organización de festival de verano.✚ Resumen de ventas de ferias empresariales ministerio del interior y ETB✚ Asistencia técnica para las ferias empresariales
7. Realizar atención oportuna a beneficiarios emprendedores de los programas y proyectos a cargo de la Subdirección.	<ul style="list-style-type: none">✚ Reunión con el equipo de emprendimiento sobre ruta de emprendimiento y indicadores✚ Llamadas lista Vendedores Informales convocatoria Foro Archivo Distrital✚ Llamadas y mensajes de texto a lista de vendedores informales para la rendición de cuenta en la biblioteca Virgilio barco.✚ Inclusión de HEMI a las personas de acuerdo a la convocatoria✚ Inclusión de HEMI a las personas acuerdo a la Pre - selección de productos✚ Jornada de Oferta y perfilación FERIA INSTITUCIONAL LA 24.✚✚
8. Atender los demás requerimientos efectuados por el supervisor que tengan relación directa con el objeto contractual.	<ul style="list-style-type: none">✚ Atención al usuario de los diferentes programas de la Subdirección de Emprendimiento✚ Reuniones con la directora del IPES✚ Participar en el evento de rendición de cuentas IPES 2018✚ Se asiste a la capacitación realizada por la jurídica y contratación (15 marzo 2018)✚ Verificación de datos Llamadas a las empresas a Cotizar Vitrinas de oportunidades Comerciales✚ Se asiste a dos (2) reuniones con el equipo de emprendimiento sobre documento técnico✚ Se asiste a la reunión de emprendimiento y corporación mundial de la mujer.✚ Capacitación formato 203 version 6✚ Reunión Grupo de Emprendimiento lluvia de ideas procesos de contratación✚ Reunión de Planeación Estratégica con el Dr. Alberto Higuíta✚ Reunión Dpto. de comunicaciones Daniel Vasquez tema: ferias empresariales Etb y Ministerio del Interior desarrollo de piezas publicitarias y campaña de expectativa✚ Reunión Grupo emprendimiento socialización programas y procesos de emprendimiento



ALCALDÍA MAYOR
DE BOGOTÁ D.C.
DESARROLLO ECONÓMICO
Instituto para la Economía Social

Diana Paola López Duarte

FIRMA

NOMBRE Y APELLIDO: Diana Paola López Duarte

CEDULA: 1.014.260.138

TELEFONO: 3142680128